



Savoir répondre aux appels d'offres

OBJECTIFS OPERATIONNELS

Comment répondre à des appels d'offres

APTITUDES ET COMPETENCES

- Répondre aux appels d'offres en toute sécurité
- Adapter son offre à la consultation
- Vous organiser efficacement pour chaque réponse.

PUBLIC

- Tout public

PRÉREQUIS

- Aucun

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Alternance de connaissances théoriques et d'exercices pratiques

PROGRAMME

- **JOUR 1**

-Les dernières réformes des marchés publics et leurs conséquences

-Les notions importantes des marchés publics à connaître

Les principes fondamentaux

Définitions, Contraintes et déroulement des procédures

-La publicité

Présentation générale des publicités

Les supports de publication

Mettre en place une veille

-Le dossier de consultation des entreprises (Règlement de consultation, Acte d'engagement.....)

Savoir le lire et trouver les informations utiles.

-Se positionner sur un marché public

-L'acte de candidature

La forme et le contenu de la candidature
Les formulaires DC comment bien les remplir
Savoir préparer et utiliser le EDUME
Exercice : réalisation de votre candidature type

- **JOUR 2**

-Une offre pertinente

La forme et le contenu de l'offre

Comment sont examinées et notées vos réponses par l'acheteur

Comment adapter son mémoire technique aux besoins des acheteurs

Mettre en avant ses points forts

Minimiser ses points faibles

Les variantes et les options

-La dématérialisation des appels d'offres

Quelles conséquences ?

Comment être prêt ?

La signature électronique

Comparaison des différentes plateformes

Démonstration sur plusieurs plateformes

Votre réponse : les règles à respecter, les pièges à éviter

-L'attribution du marché

Votre candidature ou votre offre a été rejetée : comment réagir ?

Votre candidature ou votre offre a été retenue : comment réagir ?

SUIVI ET ÉVALUATION DES RÉSULTATS

- Feuille d'émargement signée par demi-journée par le formateur et les stagiaires.
- Document d'évaluation de satisfaction, test des acquis, attestation de présence, attestation de formation individualisée.

PROFIL FORMATEUR :

- Nos formateurs sont des spécialistes du domaine concerné : pédagogues, ils ont une expérience professionnelle significative.

Durée 2 jours soit 14 heures	Dates 11 et 12 février 2025 Délai d'accès : 1 Mois	Lieu de formation CAPEB
Prix 500 € par personne	Horaires 8h30-12h00 : 13h30-17h00	Contact Olivia MIETTE o.miette@capeb88.fr

Chambre de commerce et d'industrie des Vosges

10 rue Claude Gelée - 88026 Épinal Cedex – Siret 188 822 118 00017

Tél. : 03 29 33 88 88 - Fax : 03 29 64 01 88 - cci@vosges.cci.fr

La formation est accessible aux personnes en situation de handicap